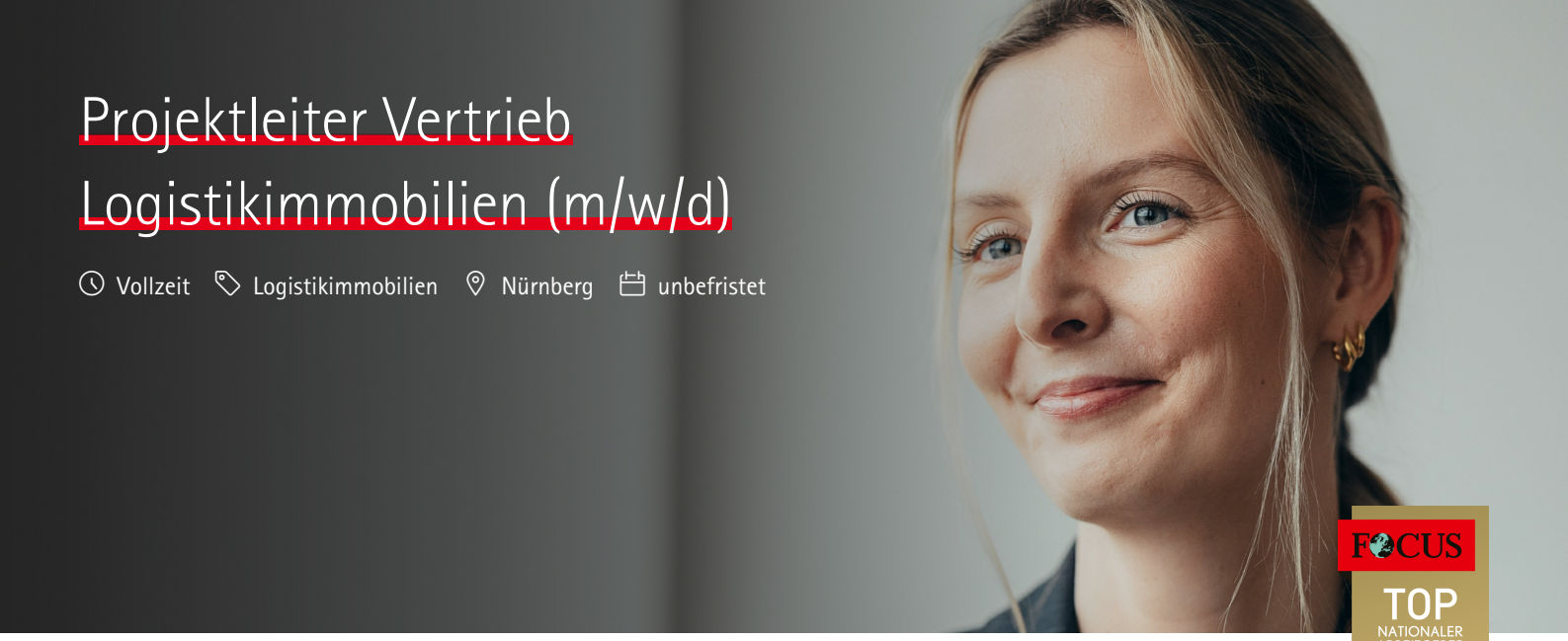
Projektleiter Vertrieb Logistikimmobilien (m/w/d)



Vollzeit | Logistikimmobilien | Nürnberg | unbefristet

FOCUS TOP NATIONALER ARBEITGEBER 2025 Köster GmbH FOCUS.DE/BUSINESS

Das ist Köster

Wir sind eins der deutschlandweit führenden Bauunternehmen im Hoch- und Tiefbau. Was uns als Familienunternehmen ausmacht, ist unser hoher Leistungsanspruch. Bei uns geben über 1.900 Mitarbeitende täglich ihr Bestes, um uns, unsere Kunden und die Branche nach vorn zu bringen. Wenn du gemeinsam mit uns wachsen, zu den Besten deiner Branche gehören und die Zukunft des Bauens möglich machen willst, dann kannst du Köster – und im Gegenzug eine ganze Menge von uns erwarten. Komm zu uns ins Team!

Deine Aufgaben:

- Du entwickelst und pflegst gemeinsam mit dem Bereichsleiter ein regionales Kundennetzwerk im Bereich Logistikimmobilien zur Ausschöpfung der Marktpotenziale
- Du gewinnst Projektinformationen im Vertriebsgebiet bei potenziellen und bestehenden Kunden
- Du bildest die Schnittstelle zwischen dem Kunden und unseren Fachabteilungen und begleitest die Projekte von der Akquise, Planung und Kalkulation bis zur Auftragsvergabe
- Du bist aktiver Treiber für die Vertriebsarbeit sowie Inputgeber für die Vertriebsstrategie und arbeitest an der Entwicklung regionaler Vertriebskonzepte
- Du nutzt das CRM-System und pflegst die Kundendaten mit allen wichtigen Kunden- und Projektinformationen

Dein Profil:

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium des Bauingenieurwesens, der Architektur oder eine vergleichbare Qualifikation, ergänzt mit vertiefenden kaufmännischen Kenntnissen
- Du bringst bereits mehrjährige Erfahrung in der Koordination und/oder im Vertrieb von Bauprojekten im Bereich Logistikimmobilien mit
- Du kommunizierst mit deinen Kunden nutzenorientiert, bist belastbar, durchsetzungsstark und beweist dein kommunikatives Geschick in Verhandlungen
- Du verfügst über gute Kenntnisse in MS-Office sowie erste Erfahrungen im Umgang mit CRM-Systemen
- Du zeichnest dich durch ausgeprägte Organisationsfähigkeit sowie eine selbstständige Arbeitsweise aus

Deine Vorteile

- Ansprechende Rahmenbedingungen: Attraktives Vergütungspaket inklusive tariflicher Sonderleistungen, 30 Urlaubstagen sowie Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Vielfältige Zusatzangebote: Mitarbeiterangebote sowie Teamevents, Sommer- und Weihnachtsfeste
- Sicher betreut von Anfang an: Strukturierte Einarbeitung inklusive Einführungsworkshop und Patenprogramm
- Individuelle Förderung: Qualifizierte Weiterbildung über unsere unternehmenseigene Akademie
- Persönliche Gesundheitsförderung: Firmenfitnessprogramm Hansefit, Fahrradleasing und aktive Mittagspause

KÖSTER

Werde Teil unseres Teams und bewirb dich jetzt ganz einfach online.

karriere@koester-bau.de (0541) 998-22 55 Stellen-ID: 3789